



# Relvicom. Un nouveau réseau d'affaires à Marseille

● **DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL** Le réseau d'affaires **Relvicom** a vu le jour à Marseille Ouest en septembre dernier, sous la forme d'une franchise.

**R**elvicom n'est pas tout à fait un réseau d'affaires comme les autres. Car cette structure, qui a vu le jour à Marseille en septembre dernier, n'est pas une association, mais bel et bien une entreprise, née à Toulouse et déclinée depuis dans neuf autres villes de France, sous la forme de franchises. « Notre objectif est de développer l'activité commerciale de nos adhérents, explique Bernard Mazzella, gérant de Relvicom Marseille Ouest. Avec une spécificité : chacun de nos membres est exclusif dans son domaine d'activité. Nous faisons ainsi circuler l'information sans aucun frein, car il n'y a pas de concurrence ». L'information, tel est le nerf de la guerre pour Relvicom

## Echange d'informations

« L'échange est la clé de la réussite, assure Bernard Mazzella. Notre but est de produire entre 600 et 800 informations commerciales chaque année, sur notre plate-forme internet, qui évolue en temps réel. Chacun de nos membres profite d'informations de qualité et s'engage à en fournir lui-même ». Un échange qui a bien entendu



Troisième en partant de la gauche : Bernard Mazzella, gérant de Relvicom Marseille Ouest, entouré des premiers membres marseillais du réseau d'affaires.

un coût, puisque l'adhésion à Relvicom est comprise entre 280 et 400 euros par mois. « Je sais que le retour sur investissement sera là », assure François Vittet, responsable régional de Kinarp, qui bénéficie de l'expérience de ses homologues toulousains, déjà membres depuis plusieurs années du Relvicom de la Ville rose. Une confiance partagée par Yves Barbero, dirigeant du cabinet d'expertise

comptable YB. « Notre objectif, bien entendu, est d'élargir notre clientèle en communiquant sur notre savoir-faire. Ce réseau peut nous permettre de montrer notre différence. L'édifice repose sur la confiance mutuelle. C'est une philosophie à laquelle nous adhérons ». Pour l'heure, Relvicom Marseille Ouest a attiré quinze dirigeants, qui fédèrent au total trente commerciaux.

À terme, le réseau devrait compter 35 membres chefs d'entreprises, positionnés dans autant de métiers différents

**Alexandre Léoty**

**RELVICOM**  
Marseille  
Bernard Mazzella  
04 42 49 69 44  
bernard.mazzella  
@relvicom.com